

Фонд развития инфраструктуры детских дошкольных учреждений: Вебинар по подаче заявления на участие

стенограмма | 21 августа 2024 года

Приветствуем вас в качестве участника вебинара по поддержке подготовки заявлений на участие в программе грантов Фонда развития инфраструктуры детских дошкольных учреждений (CCIF). Сначала я хочу просто поприветствовать всех присутствующих.

В конце у нас будет открытая сессия вопросов и ответов, но не стесняйтесь пользоваться этим чатом для того, чтобы задавать вопросы на протяжении всего вебинара. Эта презентация будет записана, чтобы мы могли опубликовать ее, и вы сможете получить к ней доступ позже. Мы также обеспечим открытый доступ к слайдам и разошлем их всем вам. Поскольку вебинар записывается, пожалуйста, не забудьте просто отключить звук. Запись этого вебинара также будет предоставлена на других языках, таких как испанский, вьетнамский, упрощенный китайский и русский.

Организации «Northwest Native Chamber» и «First Children's Finance» заключили контракт с Департаментом раннего обучения и воспитания детей для оказания поддержки заявителям и получателям фондов программы CCIF. Мы дополнительно поговорим о предложениях технической помощи позже в ходе презентации, но сейчас я хотела бы очень быстро представить наши команды.

Меня зовут Алисса Кэмп (Alyssa Camp). Я руководитель программы технической помощи здесь, в организации «Northwest Native Chamber». У нас здесь тоже присутствует МайКель (MyKel). Она является основным поставщиком технической

помощи здесь, в организации «Northwest Native Chamber», для частных предприятий по всему штату Орегон, включая наших клиентов программы CCIF. И она будет делать то, что сможет, представившись немного позже, и она также будет представлять большую часть этой презентации. У нас здесь Изабелла (Isabela). Она является координатором нашей программы технической помощи. И потом, Кайман (Kuman) здесь тоже в качестве координатора нашей образовательной программы. Итак, немного об организации «Northwest Native Chamber».

Организация «Northwest Native Chamber» действительно существует для расширения образовательных и экономических возможностей коренных американцев и других сообществ VIPOC на Северо-Западном тихоокеанском побережье. Мы предоставляем критически важные и учитывающие культурные особенности тренинги по развитию бизнеса, индивидуальную техническую помощь и другую ключевую поддержку, которая обеспечит владельцев малого бизнеса и предпринимателей из представителей коренного населения навыками и ресурсами, необходимыми им для того, чтобы действительно добиться успеха и обрести стабильность в своем бизнесе. Наша команда специалистов по поиску ресурсов предлагает нашим клиентам всестороннюю поддержку бесплатно, в том числе и участникам программы CCIF. Мы также связываем наших клиентов с профессиональными поставщиками услуг, которые являются теми отраслевыми экспертами, с которыми мы заключаем контракты для работы над специальными проектами с нашими клиентами, включая ведение бухгалтерского учета, юридическую помощь, маркетинг и многое другое.

Я хочу предоставить слово доктору Уэйду (Wade), представляющему организацию «First Children's Finance».

Всем привет! Я доктор Джумеша Уэйд (Jumesha Wade). Я так рад быть здесь со всеми вами и быть готовым поддержать вас в этом процессе. Итак, немного об организации «First Children's Finance». Наша миссия заключается в создании предложения и обеспечении устойчивости бизнеса в области качественного обслуживания детей.

Так что у меня действительно есть команда людей. Мы являемся профессионалами в области развития бизнеса и поддержки семьи, и поэтому большая часть нашей работы связана с установлением партнерских отношений с компаниями, занимающимися обслуживанием детей. В этом наша суть, это в первую очередь то, чем мы занимаемся. Поэтому мы консультируемся с такими компаниями, как все вы, мы также консультируемся с сообществами, а затем мы также работаем в рамках государственных систем, пропагандируя и используя свой опыт для улучшения политики, практики и финансирования детских дошкольных учреждений. Итак, что мы будем делать здесь, чтобы помочь вам в подготовке заявления. Мы также планируем проводить больше вебинаров, тренингов по бизнес-лидерству, обучению, в том числе для групп. Мы также помогаем тем, кто занимается поддержкой молодых компаний, финансовым анализом и любыми другими бизнес-консультациями и услугами, которые могут вам понадобиться. Так что мы просто рады быть здесь, и любой из членов моей команды может поднять руку или как-то отреагировать, и они здесь, чтобы поддержать вас всех. С нетерпением жду возможности поработать со всеми вами.

Спасибо вам, доктор Уэйд. Итак, в качестве краткого обзора того, о чем мы будем говорить сегодня, мы поговорим о программе CCIF, сроках для получения гранта и немного о том, кто имеет право на участие в программе. Мы собираемся немного познакомить вас с порталом для подачи заявлений и процессом их подачи. Мы обсудим процесс начисления баллов, а также рассмотрим некоторые стратегии и ключевые компоненты успешного заявления. Мы также обсудим предложения по технической помощи, которые в течение этого времени будут предлагать организации «Northwest Native Chamber» и «First Children's Finance», а затем, в конце, у нас будет открытая сессия вопросов и ответов. Для тех из вас, кто получит эти средства, мы планируем в будущем проводить вебинары, чтобы вы могли узнать об ожиданиях, связанных с вашим контрактом по программе CCIF, и получить инструментальные средства и помощь, необходимые для того, чтобы действительно

добиться успеха после получения средств. Итак, я собираюсь предоставить слово Майкель, и она расскажет о программе в целом.

Всем добрый день! Просто краткое введение. Я Майкел Джонсон, я принадлежу к племени Нез-Персе (проколотые носы) и, как уже упоминала Алисса, являюсь специалистом по навигации по ресурсам штата Орегон. Итак, мы сразу перейдем к обзору программы и бизнесу. Организация «Business Oregon», работает с Отделом раннего обучения и воспитания детей, другими государственными учреждениями, а также частными и некоммерческими учреждениями над реализацией программы грантов и займов для оказания финансовой помощи в развитии инфраструктуры детских дошкольных учреждений. Эти гранты направлены на повышение доступности и качества детских дошкольных учреждений, оказывающих поддержку семьям и местным сообществам по всему штату Орегон.

На веб-сайте организации «Business Oregon» есть ряд ресурсов, на которые я хочу обратить ваше внимание, и эти ресурсы предлагаются на нескольких языках. Они включают в себя обзор программы, рекомендации, часто задаваемые вопросы, рубрику начисления баллов, контрольные списки проектов и, собственно, ссылку на портал подачи заявлений. Я бы обязательно обратилась к ним и воспользовалась этими ресурсами, и, пожалуйста, обратитесь к поставщику технической поддержки, если у вас возникнут какие-либо уточняющие вопросы.

Сроки действий для получения этого гранта указаны ниже. Прием заявлений на участие в первом туре начался 15 августа и завершится 30 сентября, а проведение второго тура запланировано на начало 2025 года. Присуждения денежных средств а первом туре должны быть объявлены примерно 15 ноября, и если денежные средства не будут присуждены вам в первом туре, вас автоматически включат во второй тур, а также предоставят возможность обновить своё заявление. Несмотря на то, что ваши денежные средства должны быть израсходованы к маю 2027 года, проекты не обязательно должны быть полностью завершены к этому времени.

Пожалуйста, помните, что процесс подачи заявления будет очень конкурентным, поэтому подача заявления не гарантирует, что вы получите денежные средства. Нет никакой гарантии получения денежных средств.

Запрос на подачу заявлений на получение грантов конкретно направлен на предоставление грантов для следующих целей.

Первая цель — это планирование проектов стоимостью до 75000 долларов, и эти средства выделяются для того, чтобы помочь вам разработать план и провести исследования, которые понадобятся вам для определения целесообразности проекта по созданию инфраструктуры детских дошкольных учреждений. Примерами планирования могут служить опрос, инженерно-геологические изыскания или природоохранные мероприятия, связанные с потенциальным проектом по созданию инфраструктуры детских дошкольных учреждений, финансово-техническое или иное исследование технико-экономического обоснования или плана, связанные с инфраструктурой детских дошкольных учреждений, или мероприятия, которые, по мнению организации «Business Oregon», необходимы или полезны при планировании потенциального проекта создания инфраструктуры детских дошкольных учреждений.

Вторая цель — это мелкий ремонт, стоимость которого варьируется от 20000 до 99999 долларов, поэтому сюда входят средства на мелкий ремонт, необходимые вашему бизнесу для расширения или сохранения существующих предложений по обслуживанию детей.

Третья цель — это новое строительство или капитальный ремонт. Таким образом, суммы варьируются от 100000 до 2 миллионов долларов, поэтому средства на реализацию крупномасштабного проекта включают реконструкцию участка для добавления классной комнаты или строительство нового детского центра.

И, наконец, у нас есть приобретение недвижимости, стоимость которой варьируется от 20000 до 2 миллионов долларов, поэтому эти средства могут быть использованы для приобретения земельных участков, зданий или дополнительных жилых единиц для создания детского дошкольного учреждения, которое не будет использоваться в качестве частного жилья.

Что касается права на участие в программе, мы настоятельно рекомендуем потенциальным кандидатам внимательно ознакомиться с руководящими принципами всей программы и критериями отбора правомочных участников, а также с дополнительной информацией, размещенной на веб-сайте организации «Business Oregon». Это должно помочь вам определить, являетесь ли вы организацией, имеющей право на участие.

Кандидаты должны уметь понимать применимые лицензионные или регулирующие правила для своего бизнеса или организации. Поэтому, пожалуйста, свяжитесь с организацией «Northwest Native Chamber» или «First Children's Finance», если вы не уверены. Проекты, подпадающие под действие этой программы, ограничены основными средствами, недвижимыми активами, включая новое строительство, ремонт, реконструкции, модернизации, переоснащение, приобретение недвижимости и проекты по планированию. Программа CCIF также действует только в штате Орегон. Недвижимые активы определяются как участок земли, здания на нём и постоянные улучшения участка земли. Сюда входят подвижные объекты, которые постоянно закреплены, приклеены или зацементированы на участке земли снова. Пожалуйста, обратитесь к поставщику технической поддержки (ТА), если вы не уверены, а я пойду дальше и предоставлю слово моей коллеге Изабелле.

Я собираюсь показать всем, как начать работу и создать свою учётную запись. Сейчас самое подходящее время сделать паузу и завести свою собственную учётную запись на веб-сайте организации «Business Oregon». Я собираюсь показать вам свой экран. Если вы уже создали свою учётную запись, сейчас самое время войти в систему.

Итак, я снова на целевой странице программы «Инфраструктура детских дошкольных учреждений» на веб-сайте организации «Business Oregon». Я хочу вернуться к тем ресурсам, которые Майкель выделила ранее на вебинаре. Здесь вы действительно найдете практически все, что вам нужно, из опубликованной организацией «Business Oregon» информации о заявлении.

Я собираюсь шаг за шагом рассказать о том, как создать свою учетную запись и как войти в систему. А затем я вкратце расскажу о заявлении. Я не буду подробно описывать все это, но я немного расскажу вам о его функциональности и дам несколько замечаний по этому поводу.

Итак, я перешла на этот веб-сайт. Вы можете найти его, просто набрав в Google «CCIF Business Oregon», и это будет первое, что всплывет на экране. Затем я нажму "Apply Now" (подать заявление сейчас), и вы попадете на портал, который выглядит примерно так. Вам нужно будет найти кнопку входа в систему в правом верхнем углу. Здесь вы могли бы войти в систему, если у вас уже есть учетная запись. Но я собираюсь показать, как создать учетную запись с нуля, поэтому я собираюсь нажать здесь на "Create an Account" (создать учетную запись), чтобы создать новую запись.

Затем вы перейдете к этому формуляру, и в ней вас попросят предоставить своё имя и фамилию, а затем свой адрес электронной почты. Убедитесь, что этот адрес электронной почты легкодоступен для вас. Введите пароль, а затем отметьте галочкой клеточку с надписью «отметьте эту клеточку, если вы создаете учетную запись для подачи заявления о предоставлении услуг детям». Это действительно важно, если вы уже создали свою учетную запись и не отметили клеточку, возможно, вы не сможете получить доступ к заявлению. Последний вопрос, на который вы ответили, - это вопрос "2+2", поэтому я отвечаю "4". Затем нажмите на это, и появится кнопка для отправки «Submit». Поэтому, если не все поля заполнены, эта кнопка не появится. Теперь нажмите на кнопку «Submit»(отправить).

Итак, теперь я создала свою учётную запись. Ваше имя должно появиться здесь, в правом верхнем углу. Рядом со значком маленького домика находится кнопка с надписью «Child Care Infrastructure Fund» (Фонд инфраструктуры детских дошкольных учреждений) Если вы не видите этого в своей учётной записи, возможно, вы не сможете получить к ней доступ. Когда я нажму на нее, она позволит мне выбрать, какой язык я хотела бы использовать. Для этой демонстрации я собираюсь нажать на английский. После этого я перейду на следующую страницу, где я собираюсь запустить свое заявление.

Несколько особенностей заявления в том, что я хочу иметь возможность сохранять свой прогресс на протяжении всего процесса. Программа не сохранит автоматически всю вашу информацию, которую вы ввели в этот формуляр при заполнении заявления, поэтому вам придется воспользоваться функцией «Save Progress» (сохранить сделанное), и на каждой странице заявления будет появляться сообщение с надписью «save my progress and resume later» (сохранить сделанное и возобновить работу позже). Я просто хочу подчеркнуть, что вам действительно нужно использовать их функцию сохранения здесь.

Нажмите «Next» (далее) и не пропускайте эту информационную страницу на первой странице. Я не собираюсь зачитывать всё полностью, но в нем есть примечания относительно определений и словарного запаса, которые будут использоваться во всем заявлении. На этой странице также есть все ссылки на ресурсы, которые вы, возможно, захотите иметь при себе при заполнении формуляра заявления, такие как руководство по программе, список часто задаваемых вопросов и контрольные списки проектов, которые дают вам контрольный список для каждого типа проекта относительно того, какая документация необходима для вашего заявления.

Здесь вы найдете контактную информацию организаций «Business Oregon», «Northwest Native Chamber» и «First Children's Finance».

Это не заявление, которое рассматривается в порядке живой очереди, поэтому у вас есть время на его подачу до 30-го числа. Нет необходимости подавать заявление до 30-го числа, поскольку приоритетность не будет определяться в зависимости от того, когда оно было получено.

Пожалуйста, обратите внимание, что существует ограничение размера файла, который вы можете загрузить. Кроме того, в некоторых вопросах заявления будут введены ограничения по количеству символов в ответах.

Первый вопрос, который появится на экране, приведет вас к разделу В «Соответствие требованиям». Здесь вы можете выбрать все, что подходит для вашего учреждения, в зависимости от того, что подходит с точки зрения правомочности.

Если я выберу «I am a certified or registered family child care provider» (Я являюсь сертифицированным или зарегистрированным семейным поставщиком услуг детям»), появится другой вопрос с запросом предоставить номер моей лицензии. Этот вид варьируется повсюду. В зависимости от ваших ответов на определенные вопросы, другие вопросы и разделы могут появляться или оставаться скрытыми. Кроме того, в зависимости от ваших ответов на вопросы могут появляться определенные сообщения, уведомляющие вас о том, что вы имеете право на участие. Я собираюсь сказать, что да, я зарегистрирована у секретаря штата Орегон. Потому что я нажала «Да» снова появляется это сообщение, запрашивая мой номер в реестре штата. Например, если я отвечу «да», что у меня есть два или более достоверных выводов о нарушениях, появится другой вопрос, спрашивающий меня, какой из этих двух выводов я могу прокомментировать.

И опять же, вы заметите, что, как я уже упоминала ранее, здесь будет ограничение по количеству символов. Таким образом, ограничение не на количество слов, а на количество символов.

Следует отметить, что вы можете подать только одно заявление на каждое учреждение. Итак, для этой демонстрации я хочу сказать, что нет, я не буду подавать заявления на другие подходящие учреждения. Если бы я сделала это, он запросил бы у меня номер лицензии этих сайтов. Я собираюсь заявить, что я директор своего детского центра, и ввести всю эту основную информацию, дополнительную контактную информацию, информацию о лице, которое уполномочено подписывать документы, и я собираюсь подтвердить, что я являюсь таким лицом.

Ладно, это та страница, на которую я действительно хочу попасть. Здесь вы должны выбрать тип своего проекта. Также будет задан вопрос, что произойдет с вашим проектом, если вы получите полное финансирование и завершите его? Отметьте всё, что применимо. Алисса расскажет об этом подробнее позже, когда речь пойдет о стратегиях подачи заявлений. Но я хочу сказать, что для этого заявления, в целях повышения эффективности вашего заявления, вашей программе необязательно увеличивать количество вакантных мест или количество детей, которых вы можете обслуживать. Если эта инфраструктура поможет вам сохранить количество вакантных мест, которые вы уже предоставляете в штате Орегон, то ее можно разместить и здесь.

Если я скажу, что, расширяя свою программу, я буду обслуживать большее количество детей, появится сообщение, в котором меня спросят, сколько мест будет добавлено для каждого возрастного диапазона? Допустим, я смогу обеспечить уход еще за двумя младенцами, вы пройдете по списку и добавите число для каждого из этих возрастных диапазонов.

Вы можете видеть, что мы находимся в разделе D «Общая информация о проекте». Опять же, пожалуйста, обратите внимание на логику пропуска, о которой я упоминала, когда в зависимости от того, на что вы нажимаете, могут появляться определенные элементы. Это будет распространено на все заявление в зависимости от того, что вы выберете здесь. Итак, для этой демонстрации я собираюсь выбрать

тип проекта «мелкий ремонт». И что произойдет, так это то, что я перейду от раздела D к разделу F. Возможно, вам интересно, не пропустила ли я раздел E, но это не так. Раздел E предназначен для проектов по планированию.

Я вижу, что Натан (Nathan) хочет что-то добавить, так что я собираюсь прекратить демонстрировать свой экран и передать слово к Натану.

Я Натан Вайнгарднер (Nathan Winegardner) из организации «Бизнес Орегон». Я руководитель проекта финансирования развития инфраструктуры детских дошкольных учреждений. Давайте вернемся к разделу B. Итак, в чате была пара вопросов. Итак, к вопросу B1, критерии отбора. Это действительно важный маленький совет здесь. Это ответ типа «выберите все, что применимо». Например, если вы являетесь сертифицированной или зарегистрированной семьей, вам следует ввести номер своей лицензии внизу, как уже говорила Изабелла. Но вы также можете выбрать и другие варианты, например, если у вас специфическая культурная программа. Итак, если вы нажмете на нее, появится маленькая кнопка, которая как бы объясняет, что мы подразумеваем под программой с учетом культурных особенностей. И, если вы считаете, что это относится к вам, то вы выберете «да». Если у вас нет специфической для вашей культуры программы, вы оставите это без внимания. Поэтому мы просто хотим убедиться в том, что люди не просто выбирают самый первый доступный им вариант, но и внимательно читают этот список различных вариантов, чтобы выбрать все, что им подходит. Это всего лишь маленькая подсказка, которая у нас есть.

Спасибо, что добавили это, Натан, и я собираюсь прекратить демонстрировать свой экран и вернуться к презентации. Вот еще несколько советов: если вас беспокоят проблемы с широкополосной связью или вы теряете прогресс в работе с заявлением, мы определенно рекомендуем использовать отдельный документ для получения более подробных ответов. Затем скопируйте и вставьте эти ответы в онлайн-заявление. У нас в организации есть шаблоны, которые мы можем предоставить вам,

если вам потребуется техническая помощь в этом вопросе, и это просто документы в формате Word, которые позволяют скомпилировать вашу информацию, а затем скопировать и вставить ее позже в свое заявление.

Еще один совет: Не забудьте просматривать этот контрольный список проекта. Опять же, Майкель показала это на веб-сайте, и это также доступно на первой информационной странице приложения, там есть ссылка на контрольный список проекта. И этот контрольный список проектов содержит не только информацию, которую необходимо предоставить каждому участнику, но и разбивку по типам проектов. Например, если я подаю заявление на приобретение недвижимости, мне будет предоставлен специальный список документов, которые мне нужно будет предоставить вместе с моим заявлением.

И опять же, это одно заявление для каждого учреждения. Убедитесь, что вы включили все необходимые работы на этом объекте в одно заявление. Если вы подаете заявление на приобретение недвижимости, это здание, возможно, также нуждается в ремонте, поэтому вы должны указать все эти детали в своем заявлении на приобретение недвижимости и убедиться, что в каждой строке указаны все виды деятельности по проекту. Для каждого типа проекта вам будет предложено указать все виды деятельности по проекту. Итак, если я подаю заявление на капитальный ремонт на общую сумму 120000 долларов, я собираюсь разбить эту сумму в своем заявлении и проиллюстрировать, сколько стоит каждое мероприятие и к какому сроку я завершу это мероприятие. Вы собираетесь подать все это в одном заявлении, при условии, что это относится к одному учреждению.

Обратите внимание, что вам могут быть присуждены денежные средства, и вы можете получить меньшую сумму денежных средств, чем вы просили.

Также обратите внимание, что кандидаты из первого тура могут быть автоматически добавлены ко второму туру. Итак, давайте предположим, что вы подали заявление в этом раунде, и тогда вам не будут начислены средства – ваше заявление останется в

системе. И если вы захотите снова подать заявление на участие во втором раунде финансирования, который начнется в начале 2025 года, вы сможете вернуться к своему заявлению и изменить или улучшить все, что пожелаете. Я попятю даю слово Алиссе.

Спасибо. Я просто хочу немного рассказать о некоторых критериях оценки и дать несколько советов о том, как организация «Business Oregon» и программа CCIF расставляют приоритеты в программах, и просто о некоторых стратегиях для всех вас. Таким образом, в первую очередь кандидатам будут предоставлены их оценки в баллах и отзывы. Поэтому, если вы не получите денежные средства в первом раунде, вы поймете некоторые сильные и слабые стороны этого первого заявления, чтобы подать его снова.

Немного позже мы обсудим, что означает специфическое программирование с учетом культурных особенностей. Но что касается других критериев оценки, которые мы перечислили здесь, так что цель проекта, потребности и сообщество - эта категория оценки на самом деле основана на том, собираетесь ли вы увеличить или сохранить места для обслуживания детей, и сколько вы планируете открыть или сохранить.

Согласование с сообществом зависит от того, насколько ваш проект отвечает потребностям сообщества. Итак, это действительно подробная информация об обслуживаемом населении, географическом местоположении, в которое вы обслуживаете предпочтения семьи, о том, продемонстрировали ли вы партнерские отношения и общественную поддержку своей деятельности, а также о том, какие места вы планируете добавить, о возрастных диапазонах, которые показывала вам Изабелла.

Типы программ и приоритетные группы населения - эта категория оценки зависит от того, обслуживают ли ваши операции в округе, который считается неблагополучным в плане обслуживания детей. Для этого есть ссылка, которую я укажу в чате, просто

чтобы вы поняли, откуда берутся эти данные и что означает полное отсутствие детских дошкольных учреждений в регионе. Эта категория также зависит от того, насколько ваши часы работы превышают обычные рабочие часы, и от того, предлагается ли ваша программа круглый год или только в школьные годы или летом, а также от того, предназначена ли ваша программа для младенцев и малышей ясельного возраста.

И последнее - это готовность к продолжению и устойчивость программы. Таким образом, это подтверждается вашим подробным планом работы над заявлением. Это зависит от того, есть ли у вас действительно четко определенный план или ваш проект действительно уже находится в стадии реализации. Итак, загружая дополнительные вложения, мы упомянули о контрольном списке проекта, так что есть обязательные и необязательные требования. На самом деле было бы неплохо прикрепить как можно больше ссылок, которые действительно покажут, находится ли ваш проект уже в стадии реализации, будет ли он реально достигаемым и будет ли он профинансирован. Это также зависит от того, насколько хорошо вы продемонстрировали в своем заявлении, что ваша деятельность обеспечит устойчивость бизнеса после истечения срока действия гранта. И об этом я тоже расскажу немного подробнее. Опять же, перейдите на страницу программы SCIF на веб-сайте организации «Business Oregon», на которую вы ссылались. Существует рубрика внешних оценок, на которую вы можете посмотреть и понять, как все оценивается.

Следующие вопросы основаны в рубрике подсчета очков. Я не собираюсь все их вам зачитывать, просто чтобы сэкономить время, но, в принципе, если ответ «да», то именно здесь вы получите больше баллов. Однако важно отметить, что в заявлении содержатся не только вопросы, которые требуют ответа «да» или «нет». На самом деле это зависит от деталей и описаний, которые вы вводите в свое заявление, от того, насколько хорошо вы продемонстрировали, что достигнете устойчивого развития, как я уже упоминала. Итак, в принципе, после реализации этого проекта и

получения финансирования, каков ваш план остаться в бизнесе? Каков ваш план избавиться от потенциального долга, который у вас может появиться в дополнение к получению этих средств? Возможно, средства покрывают X процентов проекта, но на оставшуюся сумму вам нужно взять кредит. Как вы планируете избавиться от своего долга? Каков ваш план по сохранению и увеличению числа мест для детей в детском дошкольном учреждении, связанных с занятостью, а затем просто по созданию такого подробного бюджета с разбивкой по использованию средств для определённых целей и, возможно, по демонстрации того, откуда берутся другие формы финансирования, помимо гранта программы CCIF?

Следующий слайд посвящен тому, какие программы и проекты являются приоритетными для программы CCIF. Таким образом, в рамках этого раунда финансирования кандидаты, которые проводят обучение в раннем возрасте с учетом культурных особенностей, фактически получают приоритет в получении первых 50% средств. Культурно-специфическая организация - это довольно широкий термин, но на самом деле, если вы считаете, что эта программа действительно предназначена для обслуживания определенного культурного сообщества, которое испытывает системные различия, и/или для обслуживания сообществ в пределах географических границ, которые находятся в районе, в котором полностью отсутствуют детские дошкольные учреждения, или в сообществах, которые находятся в пределах территории индейских племён или признанного на федеральном уровне индейского племени.

Некоторые другие области, которые могли бы усилить ваше заявление. Это просто возвращение к тому, о чем я уже говорила в разделе «Критерии оценки», а именно: расширяете ли вы или создаете ли вы новые места в детском дошкольном заведении для обслуживания детей? Предлагаете ли вы эту программу младенцам и малышам младшего возраста? Вы предлагаете дополнительные часы обслуживания и тому подобное?

Еще несколько дополнительных стратегий, о которых стоит задуматься, - это если вы хотите, чтобы было два раунда финансирования, как уже упоминалось. Если вы уже далеко продвинулись в своем процессе, значит, вы уже достигли определенных значимых результатов. У вас есть несколько предложений от архитекторов, несколько предложений от подрядчиков, у вас есть идея-план, который, как вы знаете, продемонстрирует эту достигаемость, эту осуществимость, вы должны подать заявление на участие в этом раунде, в этом первом раунде, если все это еще не реализовано, вам следует, вам следует подумать о том, чтобы просто подать заявление на участие в следующем раунде на получение гранта на планирование проекта.

Грант на реализацию проекта по планированию действительно позволит вам развить этот потенциал и разработать тот план и то исследование, которые продемонстрируют ту осуществимость, которая повысит успех вашего заявления во втором раунде.

Если вы получили грант на реализацию проекта по планированию в первом раунде, и благодаря этому гранту вы продемонстрировали, что все идет успешно и все будет достижимо. Ваше заявление будет рассмотрено в приоритетном порядке во втором раунде. Во втором раунде вы наберете большее количество баллов. Так что, возможно, вы подадите заявление на реализацию проекта по планированию в первом раунде, а затем, во время второго раунда, в рамках этого проекта вы осознаете, что все необходимые мелкие ремонтные работы уже намечены. У вас есть конкурсные предложения. Во втором раунде ваше заявление будет оценено намного выше.

Заявление на приобретение недвижимости позволяет вам, несмотря на то, что вы можете подать заявление только на один тип проекта в каждом раунде, на каждый объект, этот тип приобретения недвижимости в вашем заявлении позволяет вам включить все те мелкие и крупные ремонтные работы, которые необходимы для приобретаемой вами недвижимости.

И, наконец, этот мелкий и капитальный ремонт, эти два проекта, просто обратите внимание на тот диапазон в долларах, который указан, и просто убедитесь в том, что вы запрашиваете правильную сумму средств, независимо от того, какие у вас будут ремонтные работы, что это в сумме дает и включает все эти ремонтные работы и ремонт, который необходим в одном заявлении. Да.

Итак, я собираюсь передать это Майкель, чтобы обсудить некоторую техническую помощь, которую организации «Northwest Native Chamber» и «First Children's Finance» окажут в рамках этой программы.

Большое тебе спасибо, Алисса, организации «Northwest Native Chamber» и «First Children's Finance» в настоящее время оказывают индивидуальную техническую помощь. Таким образом, они включают в себя помощь в таких вопросах, как написание бизнес-плана, составление бюджета, доступ к бизнес-тренингам и ресурсам, разработка плана расходования средств грантов, его внедрение, ведение учётной документации и получение доступа к профессиональным поставщикам услуг. Таким образом, это включает в себя такие вещи, как юридическая помощь, цифровой маркетинг, услуги сертифицированного общественного бухгалтера/финансовая отчётность, налоговые консультации/подготовка, бухгалтерский учет, кадровый и инвестиционный консалтинг) Кроме того, у нас есть множество прикладных инструментальных средств для упрощения обработки заявлений, таких как шаблоны бюджета и документы, которые помогут вам тщательно подготовить свои ответы. Таким образом, поддержка заявления на участие в программе CCIF включает в себя предварительную проверку вашего заявления, рекомендации по праву на участие в программе, поддержку подробного плана работы и помощь в подготовке документов, описание проекта, его доработку и многое другое. Таким образом, мы также проведем множество других семинаров и вебинаров, а также уведомим вас о присуждении денежных средств до получения уведомления о присуждении и после его получения, чтобы поддержать вас. Таким образом, это также может включать в себя вебинары, специально посвященные

ожиданиям, отчетности и мониторингу. И это все, что я хотела сказать. И я думаю, что теперь мы перейдем к части этого вебинара, которая предполагает ответы на вопросы.

Есть один вопрос, который я хочу задать. Он звучит следующим образом: нужно ли нам иметь здание, которое, по сути, находится в процессе покупки, или иметь представление о том, сколько мы потенциально хотим потратить на здание или недвижимость? Это отличный вопрос – вам не нужно обязательно отвечать на него. Однако, если бы вы это сделали, это было бы здорово. Проблема в том, что рынок недвижимости сейчас довольно изменчив, и поэтому может случиться так, что вы уже выбрали здание, и мы собираемся завершить прием заявлений к 30 сентября. Вот тогда-то мы и приступим к рассмотрению заявлений. А потом у нас будет еще 45 дней. Таким образом, потенциально у вас есть почти 90 дней между подачами заявлений, и, наконец, когда мы получим уведомление о результатах отбора, и в течение этого времени ситуация может измениться. Так что да, если у вас есть здание, это здорово. Если вы думаете о каком-либо здании, это тоже хорошо. Диапазон цен может оказаться полезным. Мы просто хотим убедиться, что все понимают, что этот грант не может каким-либо образом компенсировать затраченные средства. Поэтому убедитесь в том, что вы не тратите никаких средств на оценку или что-то в этом роде, потому что мы не можем их возместить. Как только вы получите от нас письмо о присуждении денежных средств, если вы будете выбраны, вы сможете начать совершать покупки и как бы продвигаться вперед в реализации проекта. Но до тех пор мы ничего не возмещаем. Так что да, выбор определенной недвижимости - это хорошо, но это не является обязательным требованием.

Еще один вопрос здесь, в чате, заключается в том, могут ли ремонтные работы или улучшения инфраструктуры, которые уже были проведены, скажем, этим летом или осенью, подлежать возмещению? Это отличный вопрос. К сожалению, ответ отрицательный, мы не можем произвести никаких возмещений.

И еще один вопрос: повысит ли просьба о предоставлении меньшей суммы ваши шансы на то, что вы зададите хороший вопрос? Нет, однако, что приятно видеть, так это то, что у вас действительно есть предложения. Итак, мы заметили, что многие лица, к настоящему времени подавшие заявления, утверждают, что они подтверждают наличие двух предложений от подрядчиков и что они запрашивают максимальную сумму в 100 000 долларов, что крайне маловероятно в сценарии, когда вы получаете конкурсное предложение от подрядчика, эта цифра, вероятно, будет, вероятно, точнее, а не что-то около 100 000 долларов, то при получении заявлений желательно не говорить «О, я получу 100 000 долларов», потому что, скорее всего, именно столько в конечном итоге будет стоить ваш проект в некоторых случаях. Таким образом, когда вы ищете предложения от подрядчиков, вы просто получаете от них предложение, и это та стоимость, которую они запрашивают. Так что, если вы предполагаете, что проект будет стоить 120000 долларов, он будет стоить 120000 долларов, если он будет стоить 20, это тоже хорошо, но это не будет учтено.

Один из вопросов, который у меня возник, заключается в том, что я была получателем гранта фонда поддержки поставщиков услуг. Будет ли моя кандидатура рассматриваться для предоставления мне этого гранта? Потому что я уже получила грант? Да, вы уже можете получить грантовые средства от других проектов и все равно подать заявление на предоставление этого гранта от этого проекта.

И тогда мой следующий вопрос: когда я просматриваю заявление, в нем говорится, что мне нужны два конкурсных предложений. Я уже работаю с подрядчиком, и все мои материалы на месте. Нужно ли мне обращаться к другому подрядчику? Даже если я знаю, что не буду их использовать, мне кажется, что я зря потрачу это время на второстепенное конкурсное заявление. Ну, так что на этот вопрос я не собираюсь давать ответа ни «да», ни «нет». Но вот что я скажу: если вы провели комплексную проверку и нашли контракт, с которым будете работать, этого будет достаточно. Итак, бывают случаи, когда у вас может быть проект, подобный вашему сценарию, который

уже реализуется, и еще до того, как вы начали, вы пошли и провели, ну, знаете, процесс отбора подрядчиков, и тогда вы можете подтвердить, что, да, я... я провел(-а) должную проверку, так что да, все будет в порядке.

Мой следующий вопрос в связи с этим заключается в том, что мой текущий дефицит превышает сумму в долларах. Однако я не уверен(-а), стоит ли мне подавать заявление на мелкий или капитальный ремонт, потому что первый этап расширения, который я провожу, уже покрыл расходы на пристройку к зданию, так что остальная часть - это просто отделка, а затем еще кое-какие мелкие ремонтные работы. Итак, могу ли я подать заявление на реализацию этого крупного проекта, чтобы получить более крупную сумму в долларах? Гранты предоставляются на основании суммы финансирования, которую вы запрашиваете. Так что, если ремонт будет стоить от 100000 до 200000 долларов, я буду считать это мелким ремонтом. Если сумма превышает 100000 долларов и достигает 2 миллионов долларов, это будет считаться новым строительством или капитальным ремонтом.

Другой вопрос из чата гласит: учитываются ли для этого жилые дома, в которых есть сертифицированный семейный детский центр, или только коммерческие помещения для детских центров? Так что это, вероятно, одна из самых сложных ситуаций, потому что на самом деле все зависит от того, где вы живете, а также от законов и постановлений города или муниципалитета, в котором вы проживаете. Поэтому, если вы живете в районе, где детскому дошкольному учреждению, например сертифицированной семье, разрешено иметь другой бизнес в жилом районе, где нет единого руководителя, подайте заявление на это. Лучший способ узнать об этом - проконсультироваться со своим специалистом по лицензированию и провести небольшое исследование относительно того, каковы законы о зонировании в вашем регионе, поскольку законы о зонировании варьируются от сообщества к сообществу и от города к городу. Для того, чтобы выяснить это, вам, как заявителю, действительно потребуется проявить должную осмотрительность. И лучший ресурс -

это просто ваш местный специалист по лицензированию, с которым вам следует связаться.

Еще один вопрос: у меня есть письмо с подтверждением предварительной квалификации от моего лицензиара, потому что я присматриваю определенное помещение, и поэтому ей нужно убедиться, что оно готово к открытию, чтобы обслуживать детей и семьи, выдать мне временную лицензию, и тогда она будет действовать в течение 30 дней, пока работаю над получением постоянной лицензии. То есть, я могу отправить свое письмо в качестве приложения.

Если бы мной были поданы два заявления, скажем, одно на капитальный ремонт существующего здания, а затем второе на приобретение недвижимости для открытия второго центра в другом месте...Что бы я указал(-а) в качестве номера лицензии? Если это не так, если для этого еще нет лицензии, или мой номер лицензии будет одинаковым для всех учреждений, если у меня их несколько? Вы можете подать заявление на участие в двух разных проектах по разным физическим адресам. Чего вы не можете сделать, так это подать заявление на участие в двух разных проектах по одному и тому же физическому адресу. Так что да, вы можете подать заявление на мелкий ремонт своего текущего объекта, а также на капитальный ремонт или новое строительство участка, на который вы в настоящее время получаете лицензию.

Теперь это подводит нас к очень важному различию. Лица, которые в настоящее время не имеют лицензии, но пытаются подать заявление на получение этой лицензии, должны быть в процессе ее получения, пройти проверку в центральном реестре и вести переговоры с лицензиатом о получении лицензии.

Если классная комната в детском дошкольном учреждении или помещение, подобное помещению для работы с детьми, находится в общем учреждении с внешкольными программами, будет ли разрешено покрывать расходы на все это учреждение? Таким образом, эти проекты предназначены только для улучшения инфраструктуры, поэтому любые затраты, такие как накладные расходы, аренда или

оплата труда, или что-либо еще из этого, не являются приемлемым процессом, который мы можем финансировать здесь. Так что сам заявитель должен решить, как он собирается полатить эти расходы. Но, да, безусловно, любое улучшение инфраструктуры на объекте - это то, с чем мы можем помочь.

Пожалуйста, помните, что процесс подачи заявления будет очень конкурентным, поэтому подача заявления не гарантирует, что вы получите денежные средства. Только потому, что вы подали заявление, еще не значит, что вы получите финансирование. Поэтому будьте очень осторожны с тем, о чем вы просите, и не допускайте ситуации, когда вы переоцениваете свои возможности и верите, что получите финансирование, в то время как на самом деле нет никакой гарантии этого.

Я просто хотела уточнить, когда вы сказали «рабочая сила», вы имели в виду на самом деле, например, для персонала, а не для ремонта. Да, трудозатраты на проект - это приемлемые затраты, потому что они должны охватывать все аспекты инфраструктурного проекта, но я говорю о персонале, рабочей силе, накладных расходах на оплату других повторяющихся затрат, которые не являются частью самого проекта.

Отдается ли какое-либо предпочтение зарегистрированным семейным поставщикам услуг по сравнению с аналогичными детскими центрами? На данный момент распределение средств не определено, однако, по мере истечения срока действия нашего гранта, возможно, мы рассмотрим этот вопрос в будущем, но в течение этого первого раунда мы хотим, чтобы все подали заявления. Мы собираемся рассматривать заявления на основании информации, которую мы получили от заявителей.

Любой грант, который мы получаем, должен быть отражен в отчете о прибылях и убытках, и это повлечет за собой налоговые последствия, а это довольно значительные гранты. Поэтому я думаю, что в большинстве наших ситуаций у нас нет возможности платить налоги из своего обычного кармана. Может ли грант, на

который мы претендуем, быть использован для уплаты подоходного налога? К сожалению, ответ таков: нет, мы не в состоянии финансировать за счет этих средств что-либо, кроме инфраструктурных проектов. Именно это то, о чем вам нужно поговорить со своим специалистом по налогам.

Как только в середине ноября будет объявлено о присуждении денежных средств первого раунда, мы планируем провести вебинар после их распределения, чтобы рассказать о том, как выглядят эти налоговые последствия, пригласить эксперта по налогам, чтобы обсудить, как могут выглядеть налоговые стратегии, и, да, просто поддержать это, насколько это возможно. возможно, наряду с мониторингом и тем, как вы должны себя вести, например, показывать свои квитанции и все такое прочее.

Я знаю, что у нас мало времени. Я знаю, что у нас есть еще много вопросов. Поэтому я просто хочу еще раз подчеркнуть, что организации «Northwest Native Chamber» и «First Children's Finance» будут готовы оказать поддержку в подаче заявления. Это касается всего, начиная с планирования работы и заканчивая помощью в ее пересмотре и уточнении формулировок, а также любой необходимой вам технической поддержки. Мы обе здесь, чтобы помочь вам, и мы обязательно разошлем запись этого вебинара всем вам и всем, кто зарегистрировался. Мы также опубликуем его в открытом доступе, а также в виде слайд-шоу. Но, пожалуйста, не стесняйтесь обращаться к нам. Мы здесь для того, чтобы помочь, и на самом деле просто хотим поддержать любым возможным способом и помочь в разработке подобных стратегий для всех вас.

Итак, еще раз, мы получили наши два электронных письма

Адрес электронной почты организации «Northwest Native Chamber»:

CCIFsupport@nwnc.org

Адрес электронной почты организации «First Children's Finance»:

infoOregon@firstchildrensfinance.org

Так что спасибо вам всем за то, что вы здесь. Спасибо вам за уделенное время и за то, что вы все делаете. Мы очень рады помочь вам всем, чем сможем, и надеемся, что в ближайшие пару недель у нас появятся дополнительные ресурсы для вас